HOSTSYNERG

HOSTELRY SYNERGY • F&B OPERATIONS • GROWTH



GUIDA TARIFFE E PARTNERSHIP 2027

Operazioni migliori. Margini più solidi. Crescita sostenibile.

Leadership nel settore hospitality • Operazioni F&B • Recruiting • Crescita

Al fianco di ristoranti, hotel, gruppi hospitality e operatori ambiziosi nel Regno Unito, in Europa, negli Emirati Arabi Uniti, negli USA e in Asia.

CHI È HOSTSYNERG

Dove l’eccellenza nell’ospitalità incontra le performance commerciali

Leadership frazionata, implementazione pratica e attenzione operativa misurabile.



HostSynerg nasce per colmare il divario tra standard di ospitalità eccezionali e le realtà commerciali affrontate dagli operatori di oggi.
Con oltre 20 anni di esperienza nella leadership hospitality maturata in Regno Unito, Europa e Stati Uniti, supportiamo proprietari, investitori e team di leadership per migliorare la redditività, rafforzare le performance operative e sviluppare strategie di crescita sostenibile.
Invece di consegnare report destinati a restare su uno scaffale, HostSynerg affianca le aziende per promuovere l’attuazione, la responsabilizzazione e risultati misurabili.

IL NOSTRO APPROCCIO

UNA LEADERSHIP AL TUO FIANCO	CHIAREZZA COMMERCIALE
Supporto pratico per proprietari, investitori e team manageriali.	**Una visione più chiara di margini, personale, acquisti e performance.**
STANDARD CHE DURANO	**CRESCITA SOTTO CONTROLLO**
Sistemi, routine e responsabilità pensati per l’uso quotidiano.	**Costruisci le basi per operazioni più solide e sostenibili.**

PERCHÉ HOSTSYNERG

I risultati prima dei report

Ogni collaborazione si concentra su miglioramenti pratici che incidono positivamente sulla redditività e sulle performance operative.

I NOSTRI PILASTRI

REDDITIVITÀ FOOD & BEVERAGE	LEADERSHIP OPERATIVA	RECRUITING E TALENTI
Menu engineering, ottimizzazione del food cost e revisione degli acquisti.	Disciplina operativa, efficienza e supervisione manageriale.	Supporto al recruiting, capacità del team e sviluppo dei talenti.
SVILUPPO DELLA LEADERSHIP	**STANDARD E CONFORMITÀ**	**CRESCITA ED ESPANSIONE**
Coaching, mentoring e maggiore responsabilizzazione manageriale.	Sviluppo di SOP, standard coerenti e controlli operativi.	Pianificazione strategica e sistemi operativi scalabili.
SODDISFAZIONE DEGLI OSPITI		
Migliorare il percorso dell'ospite, la qualità del servizio e il feedback per creare fidelizzazione ed esperienze migliori.		

OBIETTIVI DEI CLIENTI

- Aumento del margine lordo e miglioramento della produttività del lavoro
- Riduzione degli sprechi operativi e maggiore controllo dei costi
- Maggiore responsabilizzazione del team e standard di servizio più elevati
- Esperienza degli ospiti migliorata e crescita sostenibile
- Supporto di livello executive senza i relativi costi fissi



01 / PARTNERSHIP ESSENTIAL

Supporto strategico da remoto

Consulenza strategica esperta per attività hospitality indipendenti.

PARTNERSHIP ESSENTIAL | SUPPORTO STRATEGICO MIRATO | DA € 2.200 + IVA AL MESE

- Analisi operativa iniziale
- Riunione mensile di revisione executive
- Analisi di menu engineering
- Ottimizzazione del food cost e revisione degli acquisti
- Report KPI e sviluppo di procedure operative (SOP)
- Coaching della leadership e supporto da remoto



RISULTATI TIPICI

- Margini food migliorati e sprechi ridotti
- Maggiore visibilità commerciale e controllo dei costi
- Sistemi operativi più solidi
- Decisioni manageriali più efficaci

IDEALE PER

Ristoranti indipendenti, caffè, pub e operatori hospitality boutique.

02 / PARTNERSHIP GROWTH

Supporto operativo ibrido

Supporto strategico combinato con implementazione sul campo.

PARTNERSHIP GROWTH | STRATEGIA TRADOTTA IN AZIONE | DA €3.300 + IVA AL MESE

- Tutto ciò che è incluso in Essential
- Due visite in sede al mese
- Revisioni dell'efficienza operativa e ottimizzazione dei flussi di lavoro
- Workshop per il team e implementazione degli standard
- Analisi della produttività del lavoro e strategie di gestione degli sprechi
- Mentoring manageriale



RISULTATI TIPICI

- Maggiore efficienza operativa e costanza del servizio
- Riduzione della spesa per gli acquisti e miglioramento della produttività del lavoro
- Performance del team più elevate, maggiore fidelizzazione del personale e più redditività

IDEALE PER

Attività hospitality in crescita che desiderano accelerare il miglioramento delle performance.

03 / PARTNERSHIP OPERATIVA PREMIUM

Leadership hospitality frazionata

Leadership operativa di livello executive senza il costo di un Direttore Operativo a tempo pieno.

PARTNERSHIP OPERATIVA PREMIUM | LEADERSHIP OPERATIVA SENIOR | DA €4.400 + IVA AL MESE

- Tutto ciò che è incluso in Growth
- Supporto settimanale in sede e supervisione operativa executive
- Leadership nel recruiting e pianificazione della successione
- Pianificazione strategica della crescita e reportistica per il consiglio di amministrazione
- Sviluppo di menu e concept
- Governance multi-sede e supporto consulenziale prioritario



RISULTATI TIPICI

- Miglioramento dell'EBITDA e maggiore redditività
- Team di leadership più solidi e minore dipendenza dal proprietario
- Risultati di recruiting migliori e sistemi operativi scalabili
- Maggiore soddisfazione degli ospiti e crescita sostenibile nel lungo periodo

IDEALE PER

Gruppi hospitality, location di lusso e operatori con più sedi.

PANORAMICA

Trova la partnership giusta

Un confronto chiaro del supporto incluso in ciascun livello.

SERVIZIO	ESSENTIAL	GROWTH	PREMIUM
Analisi operativa	✓	✓	✓
Report KPI	✓	✓	✓
Menu engineering	✓	✓	✓
Ottimizzazione del food cost	✓	✓	✓
Revisione degli acquisti	✓	✓	✓
Sviluppo SOP	✓	✓	✓
Coaching della leadership	✓	✓	✓
Supporto da remoto	✓	✓	✓
Visite in sede	—	2 al mese	Settimanali
Revisioni operative	—	✓	✓
Workshop per il team	—	✓	✓
Ottimizzazione dei flussi di lavoro	—	✓	✓
Supervisione del recruiting	—	—	✓
Pianificazione della successione	—	—	✓
Pianificazione strategica della crescita	—	—	✓
Report per il consiglio di amministrazione	—	—	✓
Supporto prioritario	—	—	✓

INVESTIMENTO MENSILE — TARIFFE PER PIÙ SEDI

PACCHETTO	1 SEDE	2–3 SEDI	4–6 SEDI	7+ SEDI
Essential	€2,200 + VAT	€3,900 + VAT	€4,600 + VAT	Su misura
Growth	€3,300 + VAT	€5,500 + VAT	€7,100 + VAT	Su misura
Premium Operativo	€4,400 + VAT	€7,300 + VAT	€9,300 + VAT	Su misura

PROGETTI SPECIALISTICI

Servizi di consulenza su misura

Competenze mirate per priorità operative specifiche, progetti e programmi di cambiamento.

SERVIZIO	TARIFFA INDICATIVA
Visita aggiuntiva in sede (fino a 4 ore)	€550+
Giornata di formazione in sede	€550–€850+
Progetto di sviluppo menu	€850–€2,300+
Audit completo delle operazioni food	€750–€1,400+
SOP / manuale operativo su misura	€850–£2,950+
Consulenza su layout cucina e flussi di lavoro	€1,200–€3,550+
Consulenza per nuove aperture	€2,950–€8,500+
Recruiting	Accordo di recruiting separato



HOSTSYNERG TALENT SOLUTIONS | RECRUITING

LIVELLO DELLA POSIZIONE	CLIENTI HOSTSYNERG	CLIENTI ESTERNI
Entry-level	10%	15%
Senior	15%	20%
Management / Executive	18%	25%

Le commissioni di recruiting si basano sulla retribuzione annua lorda concordata per il primo anno.

PRONTO A TRASFORMARE LE PERFORMANCE?

Supporto strategico. Leadership operativa. Crescita sostenibile.

Che tu gestisca un ristorante, un hotel, un pub, un gruppo hospitality o un'attività leisure, HostSynerg offre il supporto strategico e la leadership operativa necessari per liberare il potenziale delle performance e della redditività.

EMAIL	SITO WEB
info@hostsynerg.co.uk	www.hostsynerg.co.uk
NUMERO AZIENDALE	**PARTITA IVA**
17498268	531926784



LA PERSONA DIETRO HOSTSYNERG

Leadership fondata sull'esperienza. Partnership fondata sulla fiducia.

La mia carriera si basa su un'ospitalità di altissimo livello. Negli ultimi 20 anni, di cui un decennio in ruoli dirigenziali senior e di gestione operativa, ho lavorato nella ristorazione stellata Michelin, in hotel di lusso a cinque stelle e guidato gruppi multi-sede con fino a 24 location. Dall'apertura di concept da zero al rilancio di attività consolidate, conosco con precisione ciò che determina le performance F&B e la soddisfazione degli ospiti.